

PFE BOOK
2025/2026



Docic

NOUS VOUS DEVONS PLUS QUE LA SANTÉ !

#JOIN US

 **docic.net**



NOUS SOMMES PRÊTS À RECEVOIR VOTRE CANDIDATURE !

Vous êtes autonome, ambitieux(se), rigoureux(se) et appréciez le travail en équipe ? Surtout, vous êtes **PASSIONNÉ(E) !**

Vous êtes à quelques étapes de concrétiser votre objectif. Exprimez-nous vos motivations et envoyez-nous votre candidature.

Envoyez un email en exposant votre motivation et en accompagnant votre message de votre CV, en indiquant le numéro de sujet, à l'adresse suivante:

contact@docic.net

SUJET #1

Marketing Digital & Contenu

Objectif :
visibilité & crédibilité Docic

Missions clés :

- Animation réseaux sociaux
- Calendrier éditorial
- Contenus pédagogiques santé
- Suivi performance (reach, engagement, leads)

Opportunités ouvertes : 01
Durée : De 04 à 06 mois

SUJET #2

Business Development B2B International

Zones :

MENA et Afrique

Objectif :

Rattacher Docic à des marchés B2B Internationaux

Missions clés :

- Étude & qualification des marchés
- Prospection B2B (assurances, entreprises, groupes médicaux)
- RDV, pitch & demo
- Lancement pilotes / accords de principe
- Feedback marché (besoins, pricing, contraintes)

Opportunités ouvertes : 01

Durée : De 04 à 06 mois

SUJET #3

Business Development B2B Tunisie

Cibles :

Assurances, entreprises (médecine du travail), cliniques, agences médicales

Objectif :

traction commerciale locale

Missions clés :

- Prospection terrain
- RDV et Démonstrations
- Lancement pilotes
- Validation offres et pricing Tunisie

Opportunités ouvertes : 01

Durée : De 04 à 06 mois



Immeuble BESBES Rue du Lac Hiron Apt A2, Étage 1 Les Berges du
Lac 1 1053 Tunis, Tunisie



contact@docic.net