

# PFE BOOK

FINAL YEAR INTERNSHIP OPPORTUNITIES

*#YOUR PATH TO INNOVATION*





# Pourquoi Rejoindre Liberrex ?



1

Environnement dynamique & Collaboratif

2

Croissance & innovation

3

Learn by doing

4

Stage pré-embauche





Liberrex est une startup spécialisée dans le pilotage de l'expérience client. Nous accompagnons divers prestataires de services banques, centres de visas, administrations publiques, et bien d'autres en leur proposant une solution clé en main pour la gestion des flux de clientèle.

# Company Overview







# Our Mission

## **Booster l'Efficacité opérationnelle entreprises**

Notre solution est spécialement conçue pour répondre aux besoins des entreprises, offrant un outil à la fois simple et puissant pour gérer le flux de clients de manière efficace.

## **Innover Expérience Client innovante**

Chez Liberrex, notre mission est de transformer l'expérience client en proposant une solution omnicanale et personnalisée qui optimise le parcours client, rendant le processus fluide, agréable et intuitif pour les utilisateurs finaux.





# Catalogue des Sujets de Stages



# AI Engineering

Les sujets précis et les problématiques techniques seront définis lors des entretiens, en fonction du profil du candidat et de son niveau académique.

## Missions

- Préparation, structuration et exploitation de données (documents, emails, feedbacks clients)
- Contribution au développement de modules d'IA appliquée (LLM, RAG, NLP, Voice AI) intégrés à des solutions métiers
- Implémentation et tests d'agents IA, de prompts et de pipelines RAG
- Analyse et traitement automatique du langage (classification, détection d'intentions, analyse sémantique)
- Participation au développement et aux tests de fonctionnalités vocales (ASR / TTS)
- Développement en Python et intégration via API avec des systèmes existants
- Tests, évaluation de la qualité des résultats et amélioration continue
- Documentation technique et fonctionnelle des travaux réalisés
- Contribution à des cas d'usage réels dans des environnements exigeants (banque, assurance, services)

## Profil du candidat

### Pré-requis:



**Niveau :** Ingénieur en Data science/AI



**Durée :** 6 mois



**Opportunités ouvertes :** 3



**Technologies :**

Whisper, TTS engines, Python 3.9+, FastAPI / Flask , PostgreSQL / MySQL, JSON-based embedding storage, scikit-learn



# Développement Fullstack Web

Les sujets précis et les problématiques techniques seront définis lors des entretiens, en fonction du profil du candidat et de son niveau académique.

## Missions

- Participer au développement et à l'évolution de solutions SaaS au sein d'un environnement professionnel structuré.
- Contribuer à l'amélioration continue des fonctionnalités et des performances de la plateforme.
- Travailler en collaboration avec les équipes techniques et produit.
- Respecter les bonnes pratiques de qualité, de sécurité et d'organisation.

## Profil du candidat

### Pré-requis:



**Niveau :** Ingénieur / Licence



**Durée :** 6 mois



**Opportunités ouvertes :** 3



**Technologies :** Laravel – VueJs – python  
fastapi , react



# Digital Marketing & SEO

## Missions

- Contribution à la stratégie marketing digital globale
- Création et optimisation de contenus (blogs, pages web, landing pages)
- Rédaction et structuration de use cases clients
- Mise en œuvre des actions SEO (on-page, contenu, bases techniques)
- Analyse des performances (trafic, visibilité, leads) et reporting
- Contribution aux actions d'acquisition et de visibilité (site, LinkedIn, email)
- Participation à l'amélioration du positionnement et du message produit
- Veille concurrentielle et propositions d'amélioration

## Profil du candidat

### Pré-requis:



**Niveau :** Licence / Master en marketing, communication



**Durée :** 6 mois



**Opportunités ouvertes : 2**



- Intérêt fort pour le marketing digital B2B et le SEO
- Capacité à comprendre des produits technologiques / SaaS



# Business Development

## Missions

- Identifier et qualifier des prospects B2B
- Participer aux actions de prospection (emails, appels, LinkedIn, salons professionnels)
- Contribuer à la préparation des offres commerciales et propositions
- Mettre à jour et assurer le suivi des opportunités dans le CRM
- Réaliser des analyses de marché et une veille concurrentielle
- Appuyer les actions marketing et les partenariats

## Profil du candidat

### Pré-requis:



**Niveau :** Licence / Master en business administration, communication



**Durée :** 6 mois



**Opportunités ouvertes :2**



- Négociation
- Proactivité
- Esprit d'analyse



# Comment postuler?

Envoyer votre CV



**CAREERS@LIBERREX.COM**

- Mentionner le titre du sujet de stage
- Envoyer les documents par e-mail à l'adresse suivante : **careers@liberrex.com**





# N'hésitez pas à nous contacter !

 careers@liberrex.com

 36 36 43 45

 liberrex.com

 **liberrex**  
Queue management made simple

[HOME](#)[ABOUT ▾](#)[SOLUTIONS ▾](#)[BLOG](#)[CONTACT](#)[🇬🇧 ENGLISH ▾](#)

## Boost Your Business Growth With Powerful **Customer Experience** Management Solutions

Effective queue management and online booking are essential to maximizing productivity and enhancing customer experience. Liberrex offers seamless customer experience management solutions to help your business thrive. Get started today for free—no credit card required.

[GET STARTED](#)

Sarra,  
How was your  
experience ?



CSAT  
**85%**



January 2

S M T W

1 2

6 7 8 9

13 14 15 16

20 21 22 23

27 28 29 30

Monday,

09:00

10:00